



REFERENČNÍ MARKETING

Společnost Medicolux Europe, s. r. o. vyrábí a distribuuje výrobky pro zdravý životní styl a péči o tělo. Své výrobky nabízí prostřednictvím vlastní distribuční sítě nejen v České republice, ale i v Polsku, ve Slovenské republice a v současné době rozšiřuje své zastoupení v dalších zemích Evropské unie.

Podnikání s Medicolux umožňuje každému splnit si vlastní cíle a sny!

Ať pro vás úspěch znamená zlepšení rodinného rozpočtu, pocit uspokojení a zadostiučinění, přinášet radost a zdraví vám a vašim nejbližším či cokoliv jiného, vaše cíle jsou jen na vás. My jsme tady pro vás proto, abychom vám pomohli k jejich dosažení.

Zaměřte svou energii na prodej, využívejte čas, který byste jinde museli věnovat na přidružené aktivity, ve svůj prospěch a maximalizujte tak své výdělky.

Marketing a public relations

Vaše úsilí má naši maximální marketingovou podporu ve formě pravidelně rozesílaných zpravodajů a magazínů, tištěných propagačních materiálů, sponzoringu výstav a veletrhů a mnoha dalších marketingových aktivit.

Školení a participace nových členů

Dveře jsou novým členům v Medicolux stále otevřeny dokořán. Pro zájemce jsou pořádány přednášky a školení, kde se dozví informace o produktech, připravovaných novinkách a akcích a referenčním marketingu společnosti. Pro případné dotazy a pomoc je členům k dispozici profesionálně zaškolená administrativní podpora.

Péče o zákazníky, profesionální a osobitý přístup

Řízení objednávek, reklamace a administrativní agenda jsou činnosti, kterými se vůbec nezabýváte. Tyto aktivity jsou zajišťovány vlastním personalizovaným centrem a vám tak vzniká prostor a zcela volné ruce pro obchod a přímý prodej.

PROČ MEDICOLUX?

Společnost Medicolux byla založena roku 1998 v zahraničí a svým zákazníkům nabízí kvalitní produkty, které podporují a posilují zdraví svých uživatelů. Všechny nabízené produkty prošly náročným vývojem a testováním, čímž zaručují kvalitu a bezpečnost. Medicolux pro vás vytvořil v rámci podnikání nový způsob referenčního prodeje.

CO VÁM PŘINESE ČLENSTVÍ?

Akce a speciální nabídky,
účast v Bonusovém programu,
získání produktové výhody nebo provizí,
pohodlný a rychlý nákup z domu,
bezplatné poradenství a informační servis,
zasílání informačních sdělení a novinek,
vzdělávací programy,
získání příjmů ze své obchodní skupiny.

CO NAJDETE NA NAŠICH STRÁNKÁCH?

Na internetových stránkách www.ramissio.com najdete množství zajímavých článků a multimediálního obsahu. Kromě běžných informací stránky umožňují nakupování v sekci e-shopu, registrovaným zákazníkům a distributorům umožňují rovněž přístup do sekce pro přihlášené, kde se nachází podpůrné materiály a dokumenty ke stažení. Přihlášení uživatelé mají také přístup ke svému účtu, kde jim jsou k dispozici aktuální informace o jejich pozici, sponzorovi, odměnách a dalších bonusech dle referenčního marketingu za dané období.

KDO JE SOUČÁSTÍ NAŠEHO REFERENČNÍHO MARKETINGU?

Pro všechny, kteří chtějí naplno využívat výhod, které Medicolux nabízí, je tu možnost registrace. V našem systému rozlišujeme dva druhy registrace:

Registrovaný zákazník

Získává odměny za věrnost značce a radost z užívání produktů společnosti. Registrace je přitom tak snadná a rychlá!

Výhody registrovaného zákazníka:

Získává vlastní účet, odkud spravuje své objednávky a účastní se vyhlášených akcí a soutěží. Dále nakupuje produkty za doporučenou prodejní cenu dle aktuálního ceníku společnosti, uplatňuje věrnostní systém prostřednictvím nastavení automatické objednávky, je mu umožněn snadný přesun na výnosnější pozici distributora.

Distributor Ramissio

Nakupuje produkty za členskou cenu (velkoobchodní bonus) dle platných podmínek referenčního marketingu. Výkonem své skupiny se kvalifikuje na pozice, z nichž získává odměny a bonusy.

JAK SE MŮŽETE REGISTRovat?

Nejjednodušší a nejrychlejší způsob je on-line registrace:

1. V internetovém prohlížeči zadejte adresu klubu Ramissio (pakiže adresu nemáte, požádejte o ni vašeho sponzora).
2. Zde v hlavním menu klikněte na tlačítko REGISTRACE a na nově otevřené stránce vyberte, zda máte zájem stát se *Registrovaným zákazníkem*, nebo *Distributorem* značky Ramissio. Druhá volba je vhodná pro všechny, kteří se chtějí zapojit do referenčního marketingu společnosti a naplno tak využívat veškerých výhod a bonusů, které společnost nabízí.

JAK MŮŽETE OBJEDNÁVAT?

- on-line 24 hod. denně, 7 dní v týdnu na adrese www.ramissio.com v e-shopu
- objednávku lze zaslat e-mailem na adresu objednavky@medicolux.net
- telefonicky na čísle +420 608 111 032

Objednané zásilky jsou doručovány do 5 pracovních dnů kurýrní službou přímo do domu.

SYSTEM ODMĚN A KVALIFIKACE NA JEDNOTLIVÉ POZICE

1. Jak se stát distributorem – *Vlastní cesta k úspěchu*

Chcete být finančně nezávislí? Sami si rozhodovat o vlastním času a výdělku? Pak je možnost stát se distributorem společnosti šitá na míru právě vám! Neváhejte, vyplňte registraci na webových stránkách společnosti www.ramissio.com a začněte vydělávat!

Prvním krokem k získání finanční nezávislosti je registrace a zakoupení startovacího balíčku produktů značky Ramissio. Co vše získáváte spolu s registrací a koupí tohoto balíčku?

- Přístup do vlastní virtuální kanceláře – „Moje kancelář“
- Vlastní distributorské webové stránky, které vám pomáhají při prodeji produktů
- Startovací marketingové a propagační materiály
- PR aktivity, rozesílání pravidelného zpravodaje a magazínů
- Školení a administrativní podporu pracovníků společnosti

2. Pozice a kvalifikační požadavky – *Rozvoj reprezentanta*

Každý distributor dosahuje svou činností určité pozice. Na každou takovou pozici jsou stanoveny kvalifikační předpoklady, z nichž vyplývají různé odměny. Čím výše se v kvalifikaci dostává, tím vyšších odměn může distributor z pozice dosáhnout. Distributor, který se v minulém provizním období kvalifikuje na určitou pozici, ale v současném období v kvalifikaci stejné pozice nedosahuje, je z této pozice přeřazen na pozici nižší. Tento stav je však dočasný a ovlivnitelný vlastní činností. Jestliže se v dalším období kvalifikuje výše, je z nižší pozice přesunut zpět na pozici vyšší.

Příklad dynamické komprese: Představte si distributory A, B, C a D. Distributor A je na vrcholu struktury. Distributor A je přímým sponzorem Distributora B a podobně B je přímým sponzorem C. Distributor D je ve struktuře přímo sponzorovaný Distributorem C. Distributor A dosahuje statusu aktivního člena (splnil podmínku minimálního měsíčního odběru ve výši 1000 CV), tento status splňují i členové C a D. Pouze člen B nesplnil v daném období kvalifikační podmínky a pro dané období je mu připsán status neaktivní. Díky tomuto je člen B dočasně ze struktury vyřazen (pouze do doby než opět nabude statusu aktivní) a na jeho pozici je dočasně umístěn člen C, obdobně člen D zaujme předchozí pozici člena C. Člen A se však tímto nestává **přímým sponzorem** člena C. (Viz kvalifikační požadavky na další straně.)

Každá pozice má nadefinovány jiné kvalifikační požadavky. Aby člen dosáhl vyšší pozice, musí splňovat vyšší kvalifikační požadavky. Tento model je převzat z běžného života. Pokud chce např. automechanik vydělat více peněz, musí opravit více aut, pokud chce herec přilepšit rodinnému rozpočtu, musí odehrát více představení apod.

DOPORUČUJEME!

PŘI REGISTRACI MÁTE JAKO NOVÝ DISTRIBUTOŘI MOŽNOST PŘÍMO ZAKOUPIT PRODUKTY A PRODUKTOVÉ BALÍČKY SPOLEČNOSTI. PROČ JE PRO VÁS TATO MOŽNOST VÝHODNÁ? NEZAPOMÍNEJTE, ŽE NA VYPLACENÍ PROVIZÍ MÁTE NÁROK V PŘÍPADĚ, ŽE V DANÉM KALENDÁRNÍM MĚSÍCI NAKOUPÍTE VY A VÁMI PŘÍMO SPONZOROVANÍ ZÁKAZNÍCI, PRODUKTY V MINIMÁLNÍ HODNOTĚ 1 000 CV.

Kvalifikačními požadavky pro začlenění distributora do referenčního marketingu jsou:

- hodnota minimálního měsíčního odběru (aktivní status)
- počet přímo sponzorovaných aktivních distributorů

	DISTRIBUТОR DISTRIBUTOR	REPREZENTANT EXECUTIVE	ZLATÝ R. GOLD EX.	SAFÍROVÝ R. SAPPHIRE EX.	RUBÍNOVÝ R. RUBY EX.	SMARAGDOVÝ R. EMERALD EX.	DIAMANTOVÝ R. DIAMOND EX.
MIN. MĚS. ODBĚR MIN. MONTHLY PURCHASE	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000
AKTIVNÍ DISTR. ACTIVE DISTRIBUTORS	—	min. 3 × DISTRIBUТОR	min. 3 × REPREZENTANT	min. 3 × ZLATÝ REP.	min. 3 × SAFÍROVÝ REP.	min. 3 × RUBÍNOVÝ REP.	min. 3 × SMARAGDOVÝ REP.

Hodnota minimálního měsíčního odběru

Splněním minimálního měsíčního odběru distributor získává status *aktivní*. Aktivní člen má nárok na vyplacení výkonnostních provizí. Hodnota minimálního měsíčního odběru je dána počtem jednotek CV (commission value).

Suma CV z osobních nákupů distributora a objednávek přímo sponzorovaných zákazníků musí v součtu činit minimálně 1 000 CV.

1 CV = 1 Kč členské ceny produktu bez DPH

Příklad: Počet jednotek u Ramissio Detox Plasters je 229 CV. Distributor A a jeho přímo sponzorovaný zákazník B v daném měsíci objednali v součtu 4 tyto produkty, a tedy produkty s počtem jednotek 916 CV (4 x 229 CV). Tato výše nákupu distributorovi ke kvalifikaci na aktivního člena **nestačí**. K tomu, aby distributor aktivní status získal, musí on nebo jeho přímo sponzorovaný zákazník B objednat v součtu 5 produktů Ramissio Detox Plasters, aby součet jednotek dosáhl alespoň 1000 CV. V tomto případě by suma činila 1145 CV.

Goji Ramissio 500 ml	345 CV
Goji Ramissio extrakt 10 x 10 ml	162 CV
Ramissio Detox Plasters	229 CV
Collagen Ramissio 6 x 50 ml	456 CV

UVEDENÉ HODNOTY NESOUHLASÍ S HODNOTAMI AKČNÍCH NABÍDEK.

Počet přímo sponzorovaných aktivních distributorů

Každý distributor musí k postupu na vyšší pozici **přímo** sponzorovat minimálně 3 distributory či reprezentanty, kteří se kvalifikují na pozici o jednu úroveň nižší.

Pozor! Přímé sponzorství se s dynamickou kompresí nijak nemění. Máte-li tedy přímo sponzorovaného člena, který v daném období není aktivní, člen umístěný dynamickou kompresí nemá žádný vliv na splnění vašich kvalifikačních požadavků pro získání pozice.

Příklad: Člen, který se chce kvalifikovat na pozici safírového reprezentanta, musí přímo sponzorovat alespoň tři členy, kteří v daném období dosahují minimálně pozice zlatého reprezentanta.

3. Typizace bonusů – Maximalizace ziskového potenciálu reprezentanta

Bonusy za osobní odběr

Velkoobchodní bonus – okamžitá sleva z doporučené prodejní ceny

Jako distributor nakupujete produkty společnosti za členskou cenu (s velkoobchodním bonusem). Cenový rozdíl mezi členskou cenou a doporučenou prodejní cenou je 25 % bez započítaných bonusů. Na každé zboží tak dostáváte 25% slevu. Toto je váš přímý zisk.

Tento rozdíl navíc dostáváte také z nákupů svých přímo sponzorovaných zákazníků.

Bonus za nadlimitní odběr

Bonusový kupon za nadlimitní odběr získávají členové za odběr nad stanovenou hranici. Hranicemi, při nichž se členovi po výběru kuponu daný bonus uplatní přímo při nákupu, jsou 6 000 Kč a 15 000 Kč v distributorských cenách. Při nákupu nad 6 000 Kč bonus činí 5 % z celkové hodnoty objednávky. Při nákupu nad 15 000 Kč člen získává bonus dalších 5 %.

Bonus z automatické objednávky

Nastavením automatické objednávky ve svém účtu získáváte 5% slevu na takto objednané zboží. Další výhodou je nastavení četnosti opakování objednávek. Pokud se rozhodnete pro měsíční odběr, uhrazení takto zadané objednávky vám zajistí minimální měsíční odběr, a tedy i výplatu provizí u aktivních členů.

Bonusy ze sítě

Liniové bonusy

Bonusy za odběry vašich jednotlivých členů v prvních třech liniích. Tyto bonusy získávají všichni distributoři od pozice Reprezentant a dosahují hodnot až 3 % + 18 % + 3 %.

Rychlý bonus

Rychlý bonus je bonus, který získává aktivní člen (tj. dosahuje minimální pozice Distributor) z prvního nákupu daného produktu či Startovacího balíčku, který učiní jeho přímo sponzorovaný distributor či zákazník. Výše bonusu, který získá, je 10 % z velkoobchodní ceny a představuje vysoký ziskový potenciál, kterým noví distributoři vcházejí na trh.

Nekonečný bonus (NB)

Nekonečný bonus začíná na pozici zlatého reprezentanta a dosahuje výše od 3 % do 15 %. Vypočítává se jako rozdílová hodnota mezi pozicemi z celé sítě od 4. linie dolů a není omezen počtem linií. Sponzor získává nekonečný bonus z členů na nižších pozicích. Jestliže je například sponzor na pozici rubínového reprezentanta (NB = 9 %) a ve své síti má od 4. linie členy na pozici zlatého (NB = 3 %) a smaragdového reprezentanta, pak získává tento bonus ve výši 6 % (9–3 %) ze zlatého reprezentanta. Člen na pozici rubínového rep. a smaragdového rep. umístěn na stejné či vyšší pozici jej „dorovnal“ či „přerostl“, a proto z něj takto kvalifikovaný sponzor žádný nekonečný bonus nezískává. Nekonečný bonus je velkou motivací pro všechny, kteří chtějí tvořit velké a hluboké sítě s vysokým potenciálem budoucího růstu.

Generační bonus

Generační bonus je vyplácen v dané síti z celé generace. Generaci tvoří všichni reprezentanti ve vaší síti, umístění od první stejné nebo vyšší pozice (včetně) až po druhou stejnou nebo vyšší pozici (vyjma). Jestliže tedy v síti máte reprezentanta, který vás dorostl či přerostl, Nekonečný bonus z jeho sítě se nevyplácí, ale je vám vyplácen Generační bonus. Prostřednictvím Generačního bonusu vás odměňujeme za to, že jste se podíleli na úspěchu stejně schopného člena. Generační bonus je vyplácen od pozice safírového reprezentanta a činí 1 až 4 % z celé vaší generace.

**Kontaktujte našeho nezávislého distributora
a vyžádejte si více informací o produktech,
možnostech nákupu a spolupráce.**

ODMĚNY:

	DISTRIBUTOR DISTRIBUTOR	REPREZENTANT EXECUTIVE	ZLATÝ R. GOLD EX.	SAFÍROVÝ R. SAPPHIRE EX.	RUBÍNOVÝ R. RUBY EX.	SMARAGDOVÝ R. EMERALD EX.	DIAMANTOVÝ R. DIAMOND EX.
VO BONUS WHOLESALE BONUS	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %
NADLIM. BONUS VALUE BONUS	5–10 %	5–10 %	5–10 %	5–10 %	5–10 %	5–10 %	5–10 %
BONUS Z AUT. OBJ. AUTOSHIP BONUS	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
RYCHLÝ BONUS FAST START BONUS	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
1. LINIE 1. LEVEL	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
2. LINIE 2. LEVEL	9 %	15 %	18 %	18 %	18 %	18 %	18 %
3. LINIE 3. LEVEL	---	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
NEKON. BONUS INFINITY BONUS	---	---	od 3 %	od 6 %	od 9 %	od 12 %	od 15 %
GEN. BONUS GENERATIONAL BONUS	---	---	---	1 %	2 %	3 %	4 %

RAMISSIO

POZN.: VÝKONNOSTNÍ PROVIZE JSOU POČÍTÁNY Z HODNOT CV VAŠÍ SKUPINY

KVALIFIKACE:

	DISTRIBUTOR DISTRIBUTOR	REPREZENTANT EXECUTIVE	ZLATÝ R. GOLD EX.	SAFÍROVÝ R. SAPPHIRE EX.	RUBÍNOVÝ R. RUBY EX.	SMARAGDOVÝ R. EMERALD EX.	DIAMANTOVÝ R. DIAMOND EX.
MIN. MĚS. ODBĚR MIN. MONTHLY PURCHASE	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000
AKTIVNÍ DISTR. ACTIVE DISTRIBUTORS	---	min. 3 × DISTRIBUTOR	min. 3 × REPREZENTANT	min. 3 × ZLATÝ REP.	min. 3 × SAFÍROVÝ REP.	min. 3 × RUBÍNOVÝ REP.	min. 3 × SMARAGDOVÝ REP.

RAMISSIO



RAMISSIO